



Solutions for High Performance Chemicals

GRUPO ADI

VACANTE: Técnico/a comercial: Equipos Control de calidad e I+D en industria ZONA: País Vasco, Navarra, Asturias, y Cantabria

#### DESCRIPCIÓN DE LA VACANTE:

En nuestra unidad de negocio de **instrumentación**, actualmente en fase de expansión, queremos cubrir vacante comercial para ampliar nuestro equipo de ventas. Nuestro principal objetivo es potenciar el crecimiento y la presencia en el mercado, de nuestros productos, así como de los servicios de nuestro laboratorio de test de intemperismo y corrosión, en el ámbito del control de calidad e I+D en la industria.

#### TAREAS Y RESPONSABILIDADES:

- Investigación y análisis de mercado con el objetivo de detectar nuevas oportunidades de negocio y conseguir nuevos clientes.
- Detectar y analizar necesidades del cliente. Asesorarle sobre el abanico de soluciones aplicables a su necesidad real.
- Gestionar todas las fases de proceso de venta, prospección, acercamiento, negociación, cierre, y fidelización.
- Preparación de ofertas técnico-comerciales, presentaciones y seguimiento de las mismas.
- Reporte y actualización de la acción comercial realizada mediante el CRM de la compañía.

#### PERFIL DE LA FUNCIÓN:

- Dinámico/a
- Proactivo/a
- Organizado/a
- Fuerte sentido de responsabilidad
- Espíritu de equipo
- Sociable
- Empático/a y comunicativo/a

#### REQUISITOS DE LA POSICIÓN:

- Formación técnica en el área de control de calidad.
- **Experiencia y/o conocimientos en: weathering, corrosión, textil, pinturas y recubrimientos y/o similar.**
- Conocimiento de informática a nivel usuario.
- Inglés (hablado y escrito).
- Carnet de conducir.
- Disponibilidad para viajar por el territorio español.

Enviar CV a RRHH. Lorena Solé: [l.sole@adigrupo.com](mailto:l.sole@adigrupo.com)